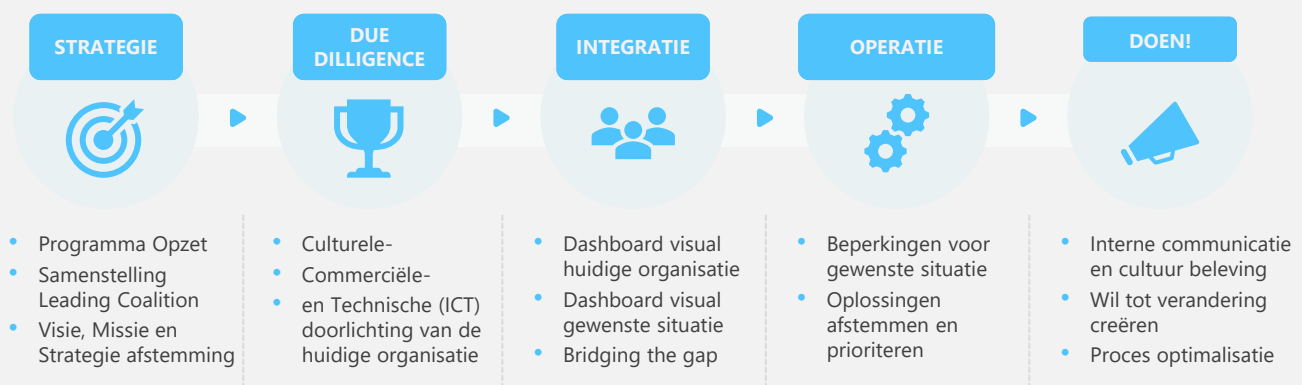




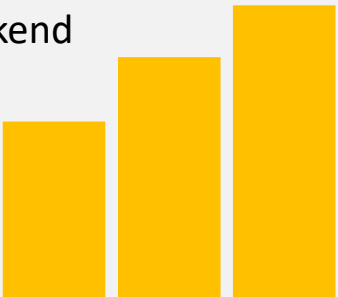
OP WEG NAAR EEN SUCCESVOLLE PARTICIPATIE ?

70% van de overnames mislukken! Wat is de sleutel naar succes?

De sleutel naar een succesvolle deelname voor Private Equity (PE), is een integrale aanpak. Wij garanderen succes door: Een pragmatische uitvoering, een solide strategie, aandacht voor de juiste bedrijfscultuur, winnende kennis en kunde, gebruikmakend van de noodzakelijke tools én inzet van de beste mensen.



Als ervaren ondernemers die het klappen van de zweep inmiddels kennen, hebben wij dit integrale – alles in één – model specifiek samengesteld voor PE ondernemers van organisaties waarin zij investeren. Gebruik makend van jarenlange management ervaring en samenwerkingen met gerenommeerde analisten, worden bewezen theoretische modellen omgezet in een praktische uitvoering naar een snelle en succesvolle resultaatverbetering.





DE AANPAK VAN EEN SUCCESVOLLE PARTICIPATIE


Investeerders en directies zijn dagelijks bezig met aan- en bijsturen van de portfolio bedrijven. “Buy and Build” is meer regel dan uitzondering en vergt een aparte aanpak en benadering. De markt blijft veranderen en de dagelijkse business gaat gewoon door. Dan is het prettig om in deze hectiek te kunnen profiteren van een bewezen succesvolle aanpak om meer resultaat op het geïnvesteerde vermogen te kunnen behalen.

Wat wij beloven én doen is eerst uitleg geven over de opzet en ons proactief handelen. We starten met het definiëren van de gekozen strategie die bepalend zal zijn voor groei. We doen een culturele quickscan, maken een dashboard van uw huidige organisatie en de gewenste situatie, en geven handvaten om daar te komen. Vervolgens zullen wij die organisatie elementen doorlichten die we nodig hebben voor groei. We bespreken beperkingen voor de gewenste situatie, stemmen oplossingen af met de leading coalition en prioriteren actiepunten. Tot slot delen wij onze best practices voor een goede interne communicatie en stemmen de acties af op de culturele bevindingen, om de weg naar groei te creëren en huidige processen te optimaliseren.

Voorbeeld

Managed Service Provider had ‘concullega’ ingelijfd. Integratie is op vele onderdelen niet gelukt. Na 3 jaar zelf stoeien, is er hulp gezocht. PE partij heeft aan ons gevraagd om proactief te assisteren om de integratie tot een succes te maken, waarbij bedrijfsculturen samensmelten tot één. Daarnaast uitzicht creëren op groei om tot een gezond resultaat op het geïnvesteerde vermogen te komen. We hebben een solide strategie gekoppeld aan een inspirerende organisatie, waarin de juiste bedrijfscultuur, winnende kennis en kunde en de beste tools en mensen garant staan voor succes. Na een lange periode van rode cijfers, straalt de organisatie (na 12 maanden) één identiteit uit en schrijft weer zwarte cijfers. Binnen 2 jaar is de EBITDA gestegen met 110% en zijn er weer tevreden medewerkers en klanten.

Wij zijn trots op het behaalde resultaat en dit heeft ons geïnspireerd om onze propositie verder uit te dragen.





DE SLEUTEL NAAR EEN SUCCESVOLLE PARTICIPATIE

INTEGRALE AANPAK

Een fusie of overname traject is een ingewikkeld proces met veel impact voor alle betrokken partijen. 75% (!) van de kans op succes, is gedrag gerelateerd. Het is daarom belangrijk om - met oog voor het verandervermogen en -tempo van de medewerkers - iedereen zo snel mogelijk de nieuwe bedrijfscultuur uit te laten dragen door deze te koppelen aan de koers en de strategie van de nieuwe organisatie.

Gezamenlijk leunend op meer dan 50 jaar ervaring met verandermanagement in kleine, middelgrote en multinational organisaties, hebben wij specifiek voor PE ondernemers een pragmatisch model ontwikkeld. Een model dat zich succesvol heeft bewezen om sneller en doeltreffender tot resultaat te komen. Dit tegen veel lagere kosten dan de grote namen in de markt. Waar normaal 70% van overnames mislukken, garanderen wij met onze integrale aanpak een snelle én significante resultaat verbetering!

Natuurlijk kent u mensen in uw omgeving die - op een specifiek aandachtsveld- waarde kunnen toevoegen. Stap nu voor de verandering eens in de wereld van een integrale aanpak.

Als team op dezelfde golflengte, laten wij u graag kennis maken met onze succesvolle aanpak. Niet alleen met goede modellen, maar ook met een praktische uitvoering.

CONTACT

Neem daarom vandaag contact met ons op voor een oriënterend gesprek. Of maak gebruik van onze gratis Quick-Scan - en bepaal nu alvast waar u morgen kunt gaan winnen om meer resultaat op uw geïnvesteerde vermogen te halen!



BRANKA DESSENS + 31 6 22 222 666



HARALD ZEEMAN + 31 6 51 133 531

